



Michel R. Maljers

Email **michel@bureauknowthehow.nl**
 Mobiel **06 - 23 22 12 01**
 Geboren **11 augustus 1967**
 Nationaliteit **Nederlandse**



WERKERVARING

BUREAU KNOW THE HOW (BKTH), ROTTERDAM Mede-eigenaar
 Bureau Know The How (BKTH) richt zich op ondernemers en organisaties die op z'n Rotterdams recht voor z'n raap willen weten HOE ze slim gebruik kunnen maken van hun talenten en triggers en zo versneld succesvol zijn. De veelgeprezen Do-The-How-methode fixt échte oplossingen.

FRAME21 GROUP Area director
 Frame21 Group maakt deel uit van de Heylen Group, een 'innovatieve investeerder in business & buildings'. Actief vanuit de hoofdzetel in Herentals in 9 verschillende sectoren in België, Nederland, Duitsland, Italië, Finland en US.

FUELADDICTS Eigenaar
 Fueladdicts was Europa's grootste energieplatform met 500.000 bezoekers per maand en voor het Erasmus Energy event gedurende 2 jaar de vaste mediapartner met daarnaast de publicatie van 8.000 wekelijkse topics in de wereldwijde energiebranche.

KLEDINGMERK 'KNOW THE NAME' Eigenaar
 Know The Name (KTN) maakt opkomend talent zichtbaar met gepersonaliseerde kwaliteitskleding om op het juiste moment in beeld te zijn. KTN-talenten en hun sponsors laten zien dat ze bij elkaar horen omdat ze geloven in de kracht van samenwerking en support. Als schakel tussen opkomend talent en hun sponsors biedt KTN een podium om naam te maken en te schitteren.

EBLO RENTAL SEATS Mede-eigenaar
 Eblo Rental Seats leverde massagestoelen aan verschillende bedrijven om samen te werken op basis van een 50/50 verdeling zonder productinvestering bij Van der Valk, Cosmo kapsalons in Nederland en België, Schiphol, Novotel groep, sauna's, Dubai hotels en vele andere bedrijven in Europa.

QCUBES GAMING BV, KRIMPEN a.d. IJSSEL Oprichter / Zelfstandig ond.
 CEO van een gamingbedrijf met ruim 100 medewerkers en een verkoopteam van 22 mensen. Aansturing wereldwijde dealerschappen voor gamingondersteuning in alle Europese landen, voor KSI Rusland, voor Octavian Gaming, voor USA Classico gamingstoelen, voor Sega, voor Unidessa Spanje, voor JPM UK, voor Carta Mundi België, voor Photoplay en voor Mikohn.

KING TRIPLE, EDE General manager
 Met een eindverantwoordelijkheid voor 32 mensen binnen dit wereldwijde gamingbedrijf en een focus op sales, administratie en de installatieploeg in Nederland, werd ik, nadat de investeerders besloten in andere bedrijven te investeren, schadeloosgesteld, waarna ik als start-up verder ben gegaan.

GAME WORKS, OOSTERHOUT Sales Manager
 Verantwoordelijk voor de opzet van een nieuw verkoopnetwerk in de Benelux voor 's werelds grootste gamingmerk Sega/JPM/UK. Met extra distributiekanaalen voor nieuwe JPM/UK producten werd de omzet beduidend verhoogd vanuit contact met alle grote speelhallen en hun directies binnen Nederland. De nieuwe Sega Horserace werd door mij geïntroduceerd in binnen- en buitenland met directe rapportage aan de DGA/eigenaar H.Stolwerk.

JAC VAN HAM GAMING, ZUID HOLLAND, GELDERLAND & BRABANT Accountmanager
 Een pure salesfunctie bij een van de grootste speelautomatenfabrikanten binnen Europa. Uit bezoeken aan internationale gamingbeurzen binnen Europa (ICE), het bezoeken van relaties en verkoop van casino- en spelautomatengerelateerde producten bij high-end klanten en exploitanten behaalde ik mijn target.

INTERBREW, ROTTERDAM Accountmanager
 Acquisitie en begeleiding van nieuwe horecarelaties (cafés, restaurants, sportverenigingen), verbeteren marktaandeel van ABlinBev-producten, verhoging omzet en overall rentabiliteit (marge) bij aangesloten agenten. Opzet relatiekring van (potentiële) afnemers, makelaars, projectontwikkelaars, architecten, overheids- en semi-overheidsinstellingen.

VERVOLG WERKERVARING

MOLNLYCKE HEALTH CARE, ZUID-NEDERLAND Jr. Accountmanager
 Januari 1988 - December 1988

MATSURU, NEDERLAND Sales officer
 Januari 1987 - December 1987

OPLEIDINGEN

1994 - 1996 MBO Accountmanagement, Utrecht
 1992 - 1992 Rechten, Open Universiteit
 1980 - 1985 VWO Emmause College Rotterdam, Nederland
 1977 - 1979 Kehoe France High school, USA New Orleans
 1974 - 1976 Empageni internationale school, Zuid Afrika

CUSUSSEN

2017 JC Baudais Sales training
 2008 - 2009 Door trainingen
 2008 - 2009 DTP Sales trainingen
 1990 - 1992 100 Plus verkooptrainingen, Lentink & Partners Nijmegen
 1989 - 1992 Sinke Sales promotion
 1985 - 1986 Riso R'dam assistent Kobol programmeur

VRIJWILLIGERSWERK

- Gast redacteur Automaten magazine Nederland
- Voorzitter VVE Hoofdweg
- Voorzitter evenementen commissie straatfestival Rotterdam
- Opstart gedaan voor Gemeente in Nijmegen om ouderen kenniste laten maken met computers.

TALEN

Vloeiend: Nederlands, Engels, Duits

HOBBY'S

Reizen, Tennis, Voetbal, Zwemmen, Fitness, Hardlopen, Lezen, Computer, creatief bezig zijn.

QUOTE

Je woord is wie je bent!

heden
2019-heden
2013-2018
2008-heden
2006-2010
1999-2006
1999
1997-1998
1996-1997
1989-1995